

Posición	Responsable Ventas y Desarrollo LATAM
Ubicación	Remoto y Presencial - se requiere viajar
Empleo	Full-time 100%
Fecha de inicio	Octubre 2026

Resumen de la posición:

En [Circleg](#), estamos revolucionando el acceso global a cuidados protésicos de alta calidad con soluciones innovadoras y centradas en las personas. Buscamos un/una **Responsable Ventas y Desarrollo** con experiencia comprobada en el sector de prótesis y órtesis para liderar la promoción de nuestros componentes protésicos y expandir nuestra presencia en América Latina.

Principales responsabilidades:

Actuar como embajador/a de Circleg en LATAM, impulsando el crecimiento comercial de nuestra línea de sistemas protésicos de miembro inferior. Serás responsable de:

- **Impulsar ventas B2B** y desarrollar relaciones sólidas con clínicas, profesionales de la salud y distribuidores en la región.
- **Promocionar activamente el portafolio de productos Circleg**, generando demanda y oportunidades de negocio.
- **Proporcionar formación y acompañamiento** personalizado a profesionales de la salud sobre la correcta adaptación, ajuste y uso de nuestros sistemas.
- Representar a Circleg en eventos del sector, ferias, conferencias y formaciones tanto **presenciales como virtuales**.
- Colaborar estrechamente con nuestro equipo global para aportar feedback del mercado y mejorar continuamente nuestros productos y servicios.

Capacidades y Competencias

- Experiencia previa en **ventas en el sector de prótesis y órtesis o similar**.
- Habilidades excepcionales de comunicación, persuasión y formación.
- Mentalidad comercial, proactiva y orientada a resultados.
- Disponibilidad para viajar dentro de América Latina.
- Dominio del español; se valorará el inglés y/o portugués.
- Se valora formación en ortopedia técnica, biomecánica o áreas afines.

¿Por qué unirse a Circleg?

- Oportunidad de desempeñar un papel clave en la mejora de la movilidad y la calidad de vida de pacientes de toda América Latina.
- Trabajar con una empresa innovadora, de impacto y centrada en el paciente, a la vanguardia de la tecnología protésica.
- Modalidades de trabajo flexibles, incluidas oportunidades a distancia y en el lugar de trabajo.
- Remuneración competitiva y oportunidades de desarrollo profesional.

¿Te apasiona llevar soluciones innovadoras a más personas y generar un impacto real en el sector de la salud? Entonces queremos conocerte.

Únete a Circleg y ayúdanos a redefinir el futuro de la movilidad en América Latina.

Para presentar tu candidatura envíanos tu material a apply@circleg.world